

Oiko Visie

**DELIRO EN GLORIA'S
CACAOPLANTAGE
FLOREERT DOOR
FINANCIERING ÉN
TRAINING**

Fintech: de **revolutie** binnen
de microfinancieringssector

 **OIKO
CREDIT**
investeren in mensen

Deliro en Gloria's cacaoplantage floreert door financiering én training

Financing-plus: meer dan financiering alleen

Diep in het noorden van Peru, ingeklemd tussen de bergen en het regenwoud, ligt de Amazonas-regio. En daar, tegen de grens van Ecuador, wonen Deliro Llatas (38) en zijn vrouw Gloria Lizana Quispe (32) met hun drie kinderen. Deliro en Gloria verbouwen al acht jaar lang cacao. Dat doet het stel op hun eigen cacaoplantage van twee hectare groot. Daarnaast telen ze bananen, maar die zijn vooral voor eigen consumptie.

Twee jaar geleden werd het Peruaanse echtpaar lid van cacao-coöperatie Norandino, een partner van Oikocredit. Niet zonder reden. Want door lid te worden van deze cacao-coöperatie hoefden Deliro en Gloria géén gebruik meer te maken van tussenhandelaren om hun cacao te verkopen. En dat betekent dat de twee nu een betere prijs voor hun cacao krijgen, en dus een hoger inkomen hebben dan daarvoor. Iets waar Deliro en Gloria erg blij mee zijn. Het betekent namelijk dat er nu geld is voor zaken als goede gezondheidszorg én een goede opleiding voor de kinderen.



Financing-plus-benadering

Oikocredit investeert niet alleen in haar partners in Afrika, Azië en Latijns-Amerika, maar helpt hen ook om hun missie en hun sociale doelstellingen te bereiken, door het bieden van training en advies (capaciteitsopbouw). Dat noemen we onze *financing-plus*-benadering. En dat is wat Oikocredits werkwijze zo uniek maakt. Partners, zoals microfinancieringsinstellingen en landbouwcoöperaties, krijgen praktijktrainingen, maar ook ondersteuning bij de inrichting van het management of systemen. De eindklanten, boeren en andere ondernemers, profiteren hier weer van door middel van opleiding voor en begeleiding bij hun werk. In het geval van Deliro en Gloria zijn dat trainingen en advies over het verbouwen van cacao.



◀ Deliro aan het werk op de cacaoplantage.
▼ Landbouwtechnicus Alonso (rechts) geeft advies over het behandelen van de cacao-bomen.



Meer dan financiële hulp

De laatste twee jaar hebben Deliro en Gloria bovendien veel nieuwe dingen geleerd over de beste landbouwmethoden voor hun cacaoplantage. Via de coöperatie hebben ze namelijk niet alleen toegang tot financiering, maar ook tot trainingen. Voor cacao-boeren zijn deze trainingen van grote toegevoegde waarde. Deliro en Gloria leerden bijvoorbeeld hoe ze cacao-bomen moeten enten en hoe ze hun oogst kunnen verbeteren door twee gewassen naast elkaar te laten groeien, wat beter is voor de grond. Alonso Jimenes, landbouwtechnicus bij Norandino, adviseerde Deliro en Gloria ook hoe het stel kan voorkomen dat hun gewassen door de hitte uitgedroogd raken. Want door klimaatverandering hebben cacao-boeren steeds vaker te maken met langdurige periodes van extreme hitte. Zo ervaren boeren en ondernemers Oikocredits unieke *financing-plus*-benadering in de praktijk.

Norandino werkt met **meer dan 3.000 kleinschalige boeren**. Oikocredit heeft meerdere keren leningen verstrekt om hun cacao-oogsten te ondersteunen.



Het huis van Deliro en Gloria.
Op de foto: Gloria met een van hun dochters.



BENIEUWD HOE DE CACAO VAN NORANDINO'S CACAOBOEREN SMAAKT?

Het Nederlandse bedrijf **Chocolatemakers** maakt bijzondere chocoladerepen van deze cacao. De chocola kunt u bestellen via www.chocolatemakers.nl/webshop



Voor members van Oikocredit Nederland hebben we een speciale actie: bij aankoop van een Awajúnreep krijgt u er één reep gratis bij! Doet u mee aan het member programma? Dan vindt u de kortingscode in de laatste nieuwsbrief. Of bel ons op 030 - 234 10 69 en houd uw lidmaatschapsnummer bij de hand. De actie is geldig tot 31 juli 2019.

Fintech: **de revolutie** binnen de microfinancieringssector

Hoe technologie inclusieve financiering bevordert

Fintech staat voor **financiële technologie**. Hieronder verstaan we innovatieve, digitale manieren om geldprocessen te vereenvoudigen en te versnellen. Ook microfinancieringsinstellingen maken steeds meer gebruik van nieuwe en geavanceerde technologie voor het beheren van de leningen die zij verstrekken. Niet voor niets. Want fintech maakt deze processen sneller, efficiënter én meer op maat.

Meer inkomsten dankzij mobiel systeem

Fintech is een uitkomst. Voor onze partners, maar ook juist voor de eindklant: de ondernemer. Microfinancieringsinstellingen bieden hun klanten steeds vaker digitale betaaldiensten aan. Zo kunnen (microkrediet)ondernemers geld overmaken via een mobiele telefoon, zonder dat een traditionele bankrekening nodig is.

Binnen 72 uur

Ook in het midden- en kleinbedrijf in Afrika, Azië en Latijns-Amerika is fintech in opkomst. Een belangrijke ontwikkeling, want het mkb creëert veel werkgelegenheid. Het Colombiaanse Sempli, partner van Oikocredit, richt zich met een nieuw 'tech-and-touch'-model op deze sector. Klanten kunnen online financiering aanvragen ('tech'). Het beoordelen ervan bestaat uit een combinatie van een data-gedreven kredietanalyse én een persoonlijk due-diligence onderzoek van elke klant

(een persoonlijke 'touch'). Het mooie is: de ondernemer kan het leenbedrag al binnen 72 uur na aanvraag ontvangen. Dit in tegenstelling tot lenen bij een bank – als een ondernemer hier überhaupt al voor in aanmerking komt – waar dit proces soms wel enkele weken duurt.



Fintech is bijvoorbeeld geld overmaken via een mobiele telefoon.



Werken met technologische innovatie betekent niet dat de persoonlijke relatie verdwijnt. Het is 'tech' én een (persoonlijke) 'touch'. Het contact met de klant blijft enorm belangrijk, maar tegelijkertijd versnelt technologie simpelweg het proces.



Vincent van Dugteren (rechts) bezoekt voor zijn werk als Business Developer bij Oikocredit regelmatig fintech-partners en -conferenties. Hier zie je hem met collega's Alexander Remy (tweede van links) en Emma Sandrino (midden) op bezoek bij de Indonesian Fintech Association in Jakarta.

“Niet investeren in fintech is **een risico**. Fintech is geen eendagsvlieg”.



Risico's

Is het een groot risico om te investeren in fintech-organisaties? Het is per slot van rekening een relatief jonge sector en er zijn nog niet veel ervaringen mee. Vincent van Dugteren, Business Developer bij Oikocredit International: “Ja, het kan een risico zijn om te investeren in een jong bedrijf in een relatief nieuwe sector. Maar niet investeren in fintech is een even groot risico. Fintech is geen eendagsvlieg.” En natuurlijk wordt elke potentiële partner grondig getoetst voordat Oikocredit al dan niet investeert. Voor fintech-partners is dit niet anders. Daarbij heeft Oikocredit in 2018 richtlijnen voor verantwoord investeren in digitale financiële diensten mede geïnitieerd.

Volgende stap

En hoewel fintech-partners nu nog een bescheiden deel uitmaken van Oikocredits investeringsportefeuille, wint de sector aan terrein. Maar fintech is voor de meeste traditionele financiële instellingen, wat veel microfinancieringsinstellingen zijn, nog een ietwat onwennig begrip. Veel innovatieve fintech-concepten zijn niet afkomstig van microfinancieringsinstellingen zelf, maar van technologische startups. De volgende stap is dan ook om Oikocredits partners steeds meer te verbinden met die fintech-bedrijven. Als een fintech-bedrijf een innovatief systeem heeft ontwikkeld, heeft het nog geen groot klantenbestand dat daarvan kan profiteren. Een bestaande financiële instelling daarentegen heeft dat klantenbestand vaak al wél, maar geen toegang tot de beste systemen. Door deze twee partijen bij elkaar te brengen kunnen zij elkaar versterken: een win-win-situatie, waar alle partijen van profiteren. En zo kunnen innovatieve technologieën een steeds grotere rol spelen bij het verbeteren van de levens van mensen met een laag inkomen in Afrika, Azië en Latijns-Amerika.

→ Dit artikel is gebaseerd op een interview met Vincent van Dugteren, Business Developer bij Oikocredit. Het volledige interview (Engelstalig) lezen? Dat kan via deze link: bit.ly/oikovisie-fintech



Volop inspiratie in de zomer

WIST U DAT:

- India het land is waarin Oikocredit het meeste kapitaal heeft uitstaan? Maar liefst **153,8 miljoen** euro.
- Als je naar regio's kijkt, dat Latijns-Amerika met **45% het grootste gebied** is waarin Oikocredit investeert?
- Oikocredit wereldwijd **57.000 beleggers** heeft?

Meer feitjes lezen?

→ www.oikocredit.nl/feiten-en-cijfers

Heeft u onze commercial al gehoord op Radio 1, 4 of 5? We hopen hiermee weer veel nieuwe beleggers aan te trekken.

Kent u nog iemand die ook impact wil maken met zijn/haar geld?
→ Geef onze boodschap door!

JAARCIJFERS 2018 STAAN ONLINE

De jaarcijfers van het Oikocredit Nederland Fonds zijn vastgesteld in de participantenvergadering van 20 mei. Ze zijn te vinden op onze website, evenals de jaarrekening van de vereniging Oikocredit Nederland.

→ www.oikocredit.nl/publicaties



Colofon

Juni 2019

Foto's fintech
Opmeer Reports
en eigen foto
Vincent van Dugteren

Foto's chocola
Chocolatemakers

Overige foto's
Opmeer Reports

Vormgeving
3mandesign.nl

Dit is een uitgave van
Oikocredit Nederland
Arthur van Schendelstraat 550
3511 MH Utrecht

T 030-234 10 69
E nederland@oikocredit.nl
I www.oikocredit.nl



FSC
www.fsc.org

MIX
Papier van
verantwoorde
herkomst

FSC® C015620